


BENEFICIOS DE IMPLEMENTAR UN PUNTO DE VENTA

Ventajas y Beneficios



gaci
DO IT NOW



Hay muchas ventajas y beneficios de puntos de venta para tu negocio, especialmente en comparación con las cajas registradoras tradicionales.

Si tu empresa aún utiliza una caja registradora electrónica (ECR) y un terminal de tarjeta de crédito, en algún momento probablemente hayas considerado actualizar a un sistema completo de punto de venta (POS).

Sin embargo, si has tenido dudas en el pasado, no hay mejor momento que ahora para actualizar.

Los **sistemas POS** son más fáciles de usar y más rentables que nunca.

Con un **sistema POS**, verás beneficios en cada área de tu negocio, no solo en el proceso de pago.

MAYOR EFICIENCIA



Cuando tus cajeros tengan las herramientas adecuadas para respaldar su funcionamiento, tu operación se ejecutará de manera más eficiente.

No puedes esperar que un carpintero construya una casa sin un martillo y clavos, ¿verdad?

Por lo tanto, no esperes que tus empleados reduzcan los tiempos de pago si no les está dando las herramientas adecuadas para el trabajo, un escáner de **código de barras** y un **sistema POS**.

FACILIDAD DE USO



A medida que los días de la tecnología analógica continúan quedándose fuera de uso detrás de nosotros, también lo hacen las cajas registradoras.

Hoy, todo es digital, y todo es pantalla táctil.

Navegar por una pantalla táctil se ha convertido en una segunda naturaleza para prácticamente todos nosotros.

Con una interfaz intuitiva, el **software de POS** es sencillo de aprender para los empleados, lo que reducirá el tiempo de capacitación y los ayudará a ser más productivos en general.

CAPACIDADES DE PAGO AMPLIADAS



Las **ventajas de los puntos de venta** también incluyen la posibilidad de aceptar fácilmente diversos **tipos de pagos**, incluidas tarjetas con chip y pagos de billetera móvil como Apple Pay, Android Pay y Samsung Pay.

Al permitir que tus clientes utilicen diferentes tipos de pago, puede aumentar los ingresos y la satisfacción del cliente.

De hecho, una encuesta reciente encontró que el 44 por ciento de los encuestados prefiere pagar con tarjetas de débito y el 33 por ciento prefiere usar las tarjetas de crédito como su método de pago preferido .

Eso significa que el efectivo está perdiendo lentamente su reinado.

□ MAYOR PRECISIÓN



Un **sistema de punto de venta** con una interfaz de pantalla táctil fácil de usar pone toda la información que tus empleados de ventas y cajeros necesitan al alcance de tus manos.

Elimina el ingreso manual de artículos y precios como lo harías con una caja registradora.

La **tecnología de punto de venta** mejora la precisión en toda tu operación, con datos en tiempo real.

Eliminando la necesidad de cargar o ingresar datos en los sistemas de back-office, minimizando el riesgo de error humano.

GESTIÓN DE INVENTARIO



A diferencia de una caja registradora, la tecnología de punto de venta incluye capacidades avanzadas de gestión de inventario.

Desde el seguimiento de la cantidad disponible de un producto hasta la configuración de desencadenantes de reorden y una matriz de ventas, el **software POS** te ahorrará horas de administración de inventario cada semana.

Y la mejor parte es que tu **sistema POS** también te dará datos de inventario en tiempo real, algo que ni siquiera las mejores cajas registradoras pueden hacer.







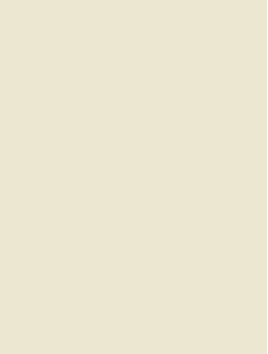
GESTIÓN DE EMPLEADOS



Tu **software de punto** de venta minimizará el tiempo que dediques a los horarios y el cumplimiento de los mismos.

Los sistemas **POS modernos** incluyen la funcionalidad de reloj de tiempo, para que tus empleados puedan entrar y **salir en** una terminal POS.

Los puntos de venta también te otorgan medidas de control de acceso para asegurarte de que la identidad del empleado esté verificada para el registro y acceso a tu sistema, especialmente para funciones que incluyen descargas del inventario y devoluciones para minimizar irregularidades por robo de empleados.



**ALGO MUY IMPORTANTE
SON LOS INFORMES,
QUE PUEDES OBTENER
DE UN SISTEMA PUNTO
DE VENTA**

INFORMES

Los sistemas de punto de venta tienen características de informes que te permiten controlar de cerca las ventas, las ganancias y los gastos, como el costo de los productos vendidos.

Los **informes de POS** te proporcionan datos en tiempo real y están formateados con información fácil de leer.

Con los **informes POS** de la nube, puedes acceder a los informes incluso cuando estás en casa o viajando.

No importa dónde te encuentres, siempre tendrás la información que necesitas para tomar decisiones comerciales basadas en datos.

INFORMES

Tu **sistema POS** también te permitirá monitorear los indicadores clave de rendimiento (KPI), como el promedio de ventas a clientes, la rotación de existencias y la tasa de ventas.

Esta visibilidad del rendimiento de tu negocio te ayudará a identificar áreas prósperas de tu negocio y otras que pueden necesitar mejoras.

De cualquier manera, esta información te ayudará a realizar los ajustes necesarios para ayudarte a mantener la rentabilidad y la competitividad.

CONTABILIDAD SIMPLIFICADA



Un sistema de punto de venta te ayuda a agilizar el proceso contable.

Las antiguas cajas registradoras obligan a los contadores a revisar cientos de recibos, pero con un **sistema POS**, puedes imprimir informes y, en muchos casos, importar datos directamente con tu software de contabilidad.

RECIBOS DETALLADOS



Los **sistemas de POS** brindan a sus clientes recibos más **detallados en lugar** de solo una hoja de papel con la fecha y el monto de la venta.

Los **sistemas POS** utilizan datos de inventario para proporcionar **mucha** más información, **incluida** la descripción del artículo, el precio y los ahorros de una venta o cupón.

Con algunos sistemas, también tienen la opción de personalizar una parte particular del recibo como el pie de página.

Puedes usar esto para imprimir cupones directamente en el recibo, proporcionar información sobre tu programa de recompensas de lealtad , establecer tu política de devolución o promocionar tus canales de redes sociales, o cualquier otro mensaje personalizado.

SERVICIO MÁS RÁPIDO



¿Te gusta hacer largas colas? No lo creemos, y tampoco tus clientes.

De hecho, si las líneas de pago son demasiado largas, los clientes se sentirán frustrados y volverán a colocar los artículos que tenían la intención de comprar y retirarse.

Una **solución POS** ofrece un proceso de compra más rápido que las cajas registradoras, especialmente si están utilizando un escáner de código de barras para poner en marcha los productos.

La **tecnología POS** te permite aprovechar al máximo la experiencia de compra para atraer clientes y asegurarte de que se vayan con una buena impresión de tu marca.

LAS VENTAJAS DEL PUNTO DE VENTA NO TERMINAN AQUÍ

Las soluciones de POS pueden reducir el costo de hacer negocios al mismo tiempo que aumentan la productividad y mejoran tus resultados.

La actualización de un sistema de punto de venta dará como resultado un rápido retorno de la inversión (ROI).

Conoce la solución que tenemos para implementar punto el punto de venta en tu empresa, agenda una cita aquí [GACI contacto](#)

CONOCE LOS BENEFICIOS DE IMPLEMENTAR UN PUNTO DE VENTA

TEL. 01 (55) 5203 7270

CONTACTO@GACI.COM.MX

WWW.GACI.COM.MX

